



EĞİTİM

İŞ SUNUMLARINDA PROFESYONELLEŞME

- Satışta Aristo
- İknanın Tarihi Kökeni: Ethos, Logos, Pathos
- Eleştirel Düşünme Sunuma Ne Katar?
- En Yaygın Sunum Yanlışıları
- Sunum Neye Benzer?
- Spesifik Amacı Bulmak Niye Zordur?
- Profesyonel Çıtanın Altı ve Üstü
- 10 Adımda Sunum Hazırlama
- Zihin Haritası Oluşturma ve Eleme
- Bilgilendirici Sunum Yapıları
- İkna Edici Sunum Yapıları
- Sunuş Yöntemleri
- Profesyonel Girişin Nitelikleri
- Profesyonel Gövdenin Nitelikleri
- Profesyonel Finalin Nitelikleri
- Dinleyiciyle Düşünce Yolculuğu
- Sorularla İlerlemek
- Profesyonel Slayt Tasarımı
- Yaratıcı PowerPoint Kullanımı
- Konuşmacı - Slayt - Dinleyici Üçgeni
- Heyecan Kontrolü
- Soru - Yanıt Faslıının İdaresi
- Zor Soruların İdaresi
- Göz Teması
- Profesyonelin Beden Dili
- Replik - Beden Dili Çalışması
- Sahne ve Kürsü Kullanımı
- TED Gibi Sunmak
- Steve Jobs Gibi Sunmak
- Kamera Kaydı ve Kritiği



**Gökmen
Karadağ**
Eğitim ve Danışmanlık